



Junior Account Manager

Full time position in Venlo

Over PNO

PNO is de toonaangevende marktleider in het verhuur van opleggers in Scandinavië, met een vloot van meer dan 10.000 trailers in Denemarken, Zweden, Noorwegen, Finland en Nederland.

Onze kernactiviteit is om onze klanten passende opleggers te bieden waarmee ze goederen zo effectief en duurzaam mogelijk kunnen verplaatsen. We hechten veel waarde aan sterke klantrelaties en geloven in verantwoord, proactief en langdurig handelen in het belang van People, Planet & Profit. PNO is bezig een B Corp-gecertificeerd bedrijf te worden, wij geloven er in dat PNO verandering kan teweerkstellen in de logistieke sector. Daarvoor hebben we concrete doelstellingen en projecten opgezet binnen het B Corp-raamwerk.

PNO Nederland is in 2018 opgericht door Country Director Martijn van Rijswijck, die samen met zijn ervaren team PNO heeft gepositioneerd als een nieuwe solide partner in de Nederlandse markt.

Omschrijving

Je bent werkzaam vanuit ons kantoor in Venlo als onderdeel van een ervaren en zeer effectief team dat de verhuur en verkoop van trailers verzorgt.

Jouw rol is het vinden van nieuwe B2B-verkoop leads, het opbouwen en beheren van klantrelaties en het verder ondersteunen en ontlasten van het wagenparkbeheer met onze fleet management solutions. Dit wordt uitgevoerd in nauwe samenwerking met het PNO team in Venlo en de PNO teams in de Scandinavische landen. Wij werken met de beste oplegger-producenten en financierings-partners.

Onze organisatiestructuur is plat. We verwachten dat je elke dag je eerlijke zelf naar je werk brengt, dat je mening is gebaseerd op jouw eigen ervaring, maar ook dat je open staat en luistert naar ervaringen van anderen.

Functie eisen

- Je hebt ervaring met verkoop of een commerciële opleiding afgerond
- Je hebt een systematische mindset
- Technische kennis m.b.t. opleggers is een voordeel, maar geen must.
- Je beheerst de Nederlandse, Engelse en Duitse taal zowel schriftelijk als mondeling
- Je bent zelfverzekerd in het gebruik van verschillende IT-systemen

Vaardigheden

- Zelfstandig, maar ook een proactieve teamspeler
- Verantwoordelijk en toegewijd aan je werk en het team
- Betrouwbaar, gestructureerd en zelfverzekerd
- Service-minded, sterke communicatievaardigheden
- Een evenwichtig gevoel van optimisme en inlevingsvermogen, met de natuurlijke wil om dingen te verbeteren.

Voordelen

- Competitief salaris en uitdagend werk
- Een mens gerichte organisatie
- Ervaren collega's (Nederlands en Scandinavisch)
- Sterk leiderschaps-team

Interesse?

Wij ontvangen uw CV en motivatiebrief graag zo snel mogelijk. We beoordelen de aanvragen totdat we een geschikte kandidaat hebben gevonden.



Martijn van Rijswijck

Country Director

martijn@pnorental.nl

www.pnorental.nl



[linkedin.com/in/martijn-van-rijswijck/](https://www.linkedin.com/in/martijn-van-rijswijck/)